



**EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS**  
Metsaühistute puidu müügikeskus



# **Puidu ühismüügi võimaluste tutvustus, milleks ja kellele vaja?**

**Eesti Puidumüügikeskus TÜ**

**Taavi Raadik**



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



- Eestis on 97 000 erametsaomanikku
- Erametsaomanikest 96% on füüsilised isikud ja 4% on juriidilised isikud
- Erametsaomanikele kuulub kokku 1 010 788 ha metsamaad
- Keskmine erametsaomandi suurus füüsilistel isikutel on 8 ha
- Metsanduse riiklikus arengukavas on seatud 2020 a. eesmärgiks metsaomandi killustatuse kahandamine, kuid seda takistab paljude väike-metsaomanike passiivsus
- Vaid 4-5% Eesti metsaomanikest on Eesti Erametsaliidu tegevusega ühinenud



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



# Kellele ühistegevus?

Pindala vahemik Area class	Füüsiine isik <i>Physical person</i>		Juriidiline isik <i>Juridical person</i>		Kokku <i>Total</i>	
	Arv Number	Pindala Area (ha)	Arv Number	Pindala Area (ha)	Arv Number	Pindala Area (ha)
0,1–0,5 ha	9 489	2 534	362	103	9 851	2 637
0,5–1 ha	7 467	5 366	306	227	7 773	5 592
1–2 ha	12 265	17 904	433	627	12 698	18 531
2–5 ha	22 755	75 450	733	2 413	23 488	77 864
5–10 ha	18 809	134 306	763	5 524	19 572	139 830
10–20 ha	14 047	195 624	543	7 611	14 590	203 235
20–50 ha	7 273	211 001	450	13 912	7 723	224 913
50–100 ha	942	61 869	179	12 424	1 121	74 293
100–500 ha	214	36 466	165	36 674	379	73 140
> 500 ha	10	7 307	67	183 445	77	190 752
Kokku <i>Total</i>	93 271	747 827	4 001	262 960	97 272	1 010 788
Keskmine pindala <i>Average area</i> (ha)		8,0		65,7		10,4
> 2 ha metsamaaga > 2 ha forest land	64 050	722 024	2 900	262 003	66 950	984 027
Keskmine pindala <i>Average area</i> (ha)		11,3		90,3		14,7
Osakaal <i>Share</i> (%)	68,7	96,5	72,5	99,6	68,8	97,4





# Metsamaterjali müügi passiivsuse peamised põhjused

- Metsa kui varaklassi positsioon stabiilse investeringuna
- Metsaomanike struktuur (palju väike-metsaomanikke) ei soosi metsa aktiivset majandamist
- Väikeste müügikoguste tõttu on hind madal ja müük ei ole metsaomanikule atraktiivne
- Väheste metsahektarite haldamisega kaasnevad suured püsikulud
- Omanikele on metsandus pigem hobi ja tihti ka probleem
- Omanik elab oma metsast kaugel, puudub järelevalve võimalus
- Omanike teadmised metsandusest pole piisavad, mis raskendab otsustamist



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



# Miks ühiselt?

- Peamine võit ühistusse koondumisel tuleneb mastaabi – säästu efektist puidu müügi korraldamisel
- Väikese puidukoguse ülestöötamiseks ja metsast kättesaamiseks kulub rohkem raha ehk kulu tihumeetri kohta on suurem kui suuremate koguste korral
- Mastaabiefekt vähendab dubleerivaid tegevusi ja hoiab kokku kulusid
- Suuremate koguste realiseerimine läbi ühise turustuskanali, tagab metsast võimaliku suurima tulu metsaomanikule
- Müügiorganisatsiooni kompetents tagab parimad kokkulepped ostjatega
- Erinevate riskide maandamine
- Turuinfo parem kättesaadavus metsaomanikule



# Ühistegevuse eesmärgid

- Tagada parem positsioon läbirääkimistel ostjatega (suured kogused)
- Tagada parem hind millest saavad osa kõik liikmed (suured kogused)
- Tagada stabiilne raiemaht ja tarnekindlus (Liikmete arvukus)
- Hoida kokku kulusid asjaajamisel ja logistikal
- Vähendada liikmete kulu turustamisel ja lõppostja kulu ostutegevusel



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS  
Metsaühistute puidu müügikeskus



# Ühismüügi organisatsioonid

- Metsaühistud igas maakonnas või piirkonnas

Kaks üle-eestilist puidumüügi organisatsiooni

- Keskühistu Eramets – asutatud 25. mai 2009
- Eesti Puidumüügikeskus – asutatud 04.02.2013  
vaata kodulehte <http://timbertrade.ee/>





EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



## Keskühistu Eramets

- Liikmeteks 14 metsaühistut
- Tegeleb puidu ülestöötamise, transpordi korraldamise, ja ka puidu müügiga. Lisaks korraldab ka taimede ühishankeid
- Müügiimaht 2013 :  
I kvartal 38 000 tm  
II kvartal 28 000 tm





# Eesti Puidumüügikeskus TÜ

Asutatud nelja metsaühistu poolt, kuhu kuulub üle 500 liikme ja hallatava metsamaa pindala on 110 000 hektarit.

Müügitegevusega alustati 18.veebruar 2013

- I kvartalis 45 000 tm käive 2,28 milj. €
- II kvartalis 72 000 tm käive 3,5 milj. €
- III kvartalis ~ 95 000 tm käive 4,2 milj. €
- 2013 aasta esialgne planeeritud müügimaht 350-400 000 tm ümarmetsamaterjali.



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



# Eesti Puidumüügikeskus TÜ

- Eesmärk on olla metsaühistutele ühtseks müügikanaliks, et läbi suuremate koguste ja pikaajaliste lepingute saada puidule parim hind
- Tegeleb **ainult** liikmete metsamaterjali turustamisega
- Ei tegele metsaraie ja väljaveo korraldamisega
- Ei ole kasumit taotlev ettevõtte. Eesmärk on maksimeerida liikmete ehk metsaomanike tulu
- Meie tegevus loob suuremat väärtust metsaomanikule ja metsamaterjali lõppostjale



## EPMK eesmärgid

- Aastaks 2015 müüa aastas puitu võrdväärset RMK-ga
- Paberipuu eksport
- Optimaalne logistika
- Erametsaliidu toetamine, panustamine erametsanduse arengusse





## Eesti Puidumüügikeskus TÜ tulemused

- Asutajaliikmete pidev kasv ja aktiivne huvi meie tegevuse vastu
- Müüdüd tihumeetrite stabiilne kasv
- Garanteeritud tarnekindlus ja lõppostjate rahulolu
- Alanud läbirääkimised ekspordivõimalusteks
- Alates 18.07.2013 omame PEFC tarneaahela sertifikaati ja 50% müüdüd puidust on 100% PEFC Certified ja 50% PEFC Controlled Sources päritoluga



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS

Metsaühistute puidu müügikeskus



## Kokkuvõtteks

- Ühistegevuse mastaabiefekt ja keskse müügiorganisatsiooni kompetents tagab parima tulemuse
- Leia endale partner metsaühistu näol, et müüa metsamaterjal läbi keskse müügiorganisatsiooni
- Ära unusta metsa uuendamist!



EESTI  
PUIDUMÜÜGIKESKUS  
Metsaühistute puidu müügikeskus



# TÄNAN TÄHELEPANU EEST !

**Taavi Raadik**

taavi.raadik@vestman.ee

**Eesti Puidumüügikeskus TÜ**

**[www.timbertrade.ee](http://www.timbertrade.ee)**